

Vertriebsmitarbeiter / Sales Manager (m/w/d) – B2B-Vertrieb & Kundenakquise

(3005)

📍 Standort: Gelsenkirchen 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 📄 Gehaltsspektrum: 2800 - 4000 Euro pro Monat 📅 Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Vertriebsmitarbeiter / Sales Manager (m/w/d) – B2B-Vertrieb & Kundenakquise

Du liebst den Kundenkontakt und möchtest im Vertrieb richtig durchstarten?

Du hast Spaß daran, **neue Kunden zu gewinnen, Geschäftsbeziehungen aufzubauen und Deine Vertriebsziele zu erreichen**? Dann wartet bei uns Dein nächster Karriereschritt auf Dich!

Egal, ob Du bereits Erfahrung im **Vertrieb, Sales oder Außendienst** hast oder als **Quereinsteiger** durchstarten möchtest – bei uns bekommst Du die Chance, Dich weiterzuentwickeln.

**Schnelle Bewerbung? Dann direkt per WhatsApp:
+49 151 26442308**

Das bieten wir Dir:

- **Unbefristete Festanstellung** mit langfristiger Sicherheit und Perspektive
- Attraktives **Grundgehalt zzgl. monatlicher Provision**
- **Mitarbeitererrabatte bei über 800 Top-Marken** über Corporate Benefits
- Attraktive Entwicklungsperspektive mit **optionalem Firmenwagen nach erfolgreicher Probezeit**
- **Keine Wochenendarbeit**
- **Keine Schichtarbeit**
- Vertrieb ohne Schema F – **Deine Ideen und Dein Engagement zählen**
- Entspannte Arbeitsatmosphäre in einem motivierten Team
- Ruhiges Arbeitsumfeld **ohne störende Großraumbüros**
- Professionelle Einarbeitung und persönliche Unterstützung
- Gute Möglichkeiten zur **beruflichen Weiterentwicklung**

Deine Aufgaben im Vertrieb:

- **Aktive telefonische Neukundenakquise** und Gewinnung potenzieller B2B-Kunden
- Aufbau und Ausbau Deines eigenen **Kundenstamms und Kundenportfolios**
- Pflege und Weiterentwicklung bestehender **Geschäftsbeziehungen**
- Nachhaltiger Aufbau langfristiger **Kundenpartnerschaften**
- Telefonische und persönliche **Kundenbetreuung**
- Planung und Wahrnehmung von **Kundenterminen vor Ort**
- Ermittlung des individuellen Kundenbedarfs und Entwicklung passender Lösungen
- Erstellung und Nachverfolgung von **Angeboten**
- Durchführung von **Verkaufs- und Vertragsverhandlungen**
- Konsequente Verfolgung Deiner **Vertriebs- und Umsatzziele**
- Strukturierte Umsetzung bestehender **Vertriebs- und Organisationsprozesse**
- Selbstständige Planung und Organisation Deiner Vertriebsaktivitäten

Dein Profil:

- Du hast Freude an **Kundenkontakt, Verkauf und Kommunikation**
- Idealerweise bringst Du Erfahrung im **Vertrieb, B2B-Sales, Außendienst, Innendienst oder in der Kundenbetreuung** mit
- **Quereinsteiger sind herzlich willkommen**
- Du besitzt einen **Führerschein der Klasse B**
- Du gehst gerne aktiv auf Menschen zu und kannst andere für Deine Lösungen begeistern
- **Eigeninitiative, Fleiß und Engagement** gehören zu Deinen Stärken
- Du arbeitest selbstständig, verantwortungsbewusst und **zielorientiert**
- Du hast Spaß an **Neukundenakquise und Kundenberatung**
- Eine ausgeprägte **Kundenorientierung und Dienstleistungsbereitschaft** zeichnen Dich aus
- Du bist ehrgeizig, kommunikativ und besitzt **Verhandlungsgeschick und Abschlussstärke**
- Du möchtest Deine beruflichen Ziele konsequent verfolgen und gemeinsam mit uns erfolgreich sein

Interesse geweckt?

Dann mach den nächsten Schritt und bewirb Dich ganz einfach über **WhatsApp!**

Schick uns Deine Unterlagen direkt an:

WhatsApp: +49 151 26442308

Wir freuen uns darauf, Dich kennenzulernen!

Über OSTERMANN

Wir, das **familiengeführte Unternehmen OSTERMANN Personaldienstleistung GmbH & Co. KG**, sind seit über 20 Jahren erfolgreich als einer der **größten Personaldienstleister deutschlandweit** tätig.

Dabei stehen die Wünsche und die Zufriedenheit unserer Mitarbeiter für uns an erster Stelle. Durch persönliche Betreuung, langfristige Perspektiven und attraktive Arbeitsbedingungen schaffen wir eine **branchenuntypisch hohe Betriebszugehörigkeit**.

Geeignet für:

Vertriebsmitarbeiter, Sales Manager, Sales Mitarbeiter, Mitarbeiter Vertrieb, Vertriebsmitarbeiter B2B, B2B Vertrieb, B2B Sales, Vertriebsmitarbeiter Außendienst, Außendienstmitarbeiter, Vertriebsmitarbeiter Innendienst, Account Manager, Sales Consultant, Kundenberater, Kundenbetreuer, Kundenakquise, Neukundenakquise, Neukundengewinnung, B2B Kundenakquise, Geschäftskunden, Kundenportfolio, Kundenstamm, Bestandskundenbetreuung, Kundenberatung, Kundenkommunikation, Telefonakquise, Telefonvertrieb, Außendienst Vertrieb, Verkauf, Vertriebsjob, Sales Job, Vertrieb Jobs, Quereinsteiger Vertrieb, Quereinsteiger Sales, Quereinsteiger Außendienst, Vertriebsmitarbeiter Quereinsteiger, Kundenbetreuung, Geschäftskundenbetreuung, Neukunden gewinnen, Vertrieb Karriere, Sales Karriere, Account Management, Geschäftskundenvertrieb, Kundenberater Vertrieb

Kontakt Daten für Stellenanzeige

Ansprechpartner:

Jan Schwarzbach

[E-Mail: j.schwarzbach@ostermann-gruppe.de](mailto:j.schwarzbach@ostermann-gruppe.de)

Telefon: +49231999921225

[WhatsApp: +4915126442308](https://wa.me/4915126442308)

Ostermann Personaldienstleistung GmbH & Co.KG

Abteilung(en): Interne Karriere

[Impressum](#)

A large, solid gray rectangular area that occupies the bottom half of the page, likely serving as a placeholder for an image or a large block of text.